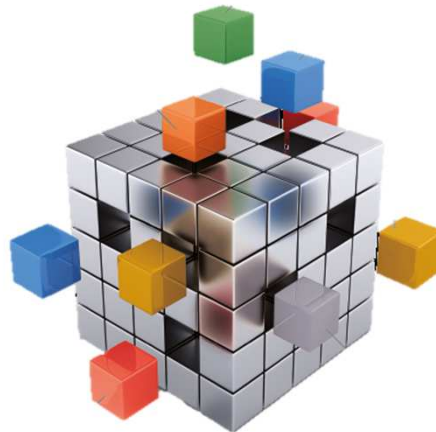




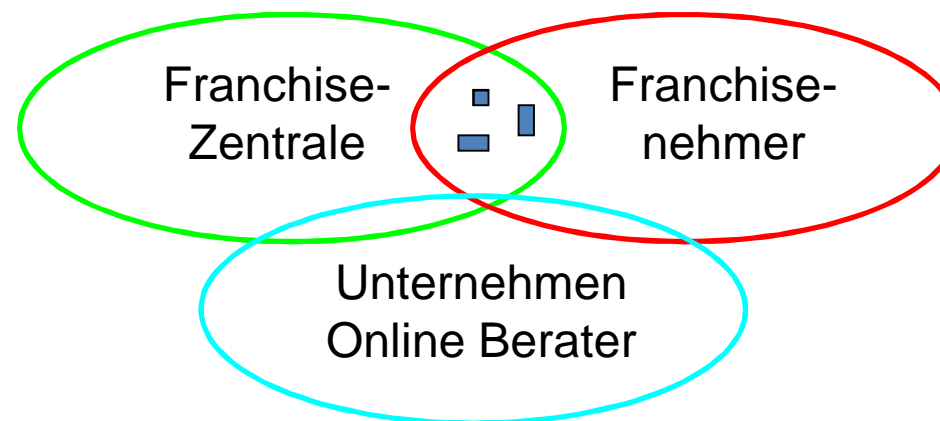
Aufbau einer digitalen Komplettlösung im Rechnungswesen und Controlling für das gesamte Franchisesystem








- **Schnittstellennutzung**

Im kaufmännischen Bereich des Unternehmens vorhandene Daten können in Unternehmen Online ohne größeren Aufwand eingelesen werden





- **Automatisierung** 
durch die Nutzung von Schnittstellen z.B. Reporting, Kasse
- **Zeitersparnis** 
durch Standardisierung erfolgt eine schnellere Abwicklung der Buchhaltung
- **Kostensparnis** 
höherer Informationsgehalt durch einheitliche Arbeitsabläufe
- **Bessere Betreuung der einzelnen Stores**
Partner profitieren vom Spezialwissen über das gesamte Franchisesystem



WAS ÄNDERT SICH IM ABLAUF DER BUCHFÜHRUNG ?

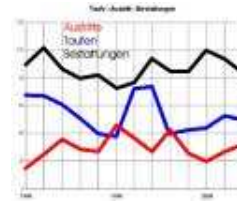




heute



Führung von Kassenbüchern etc.



Lieferung Statistik



Lieferung BWA



Prozess Franchise-Store



Zeitachse

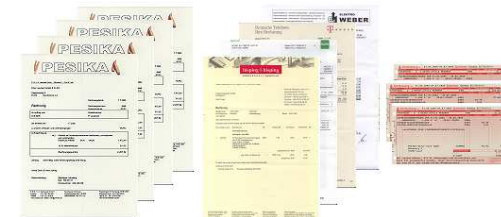
Vorbereitung der Buchhaltung



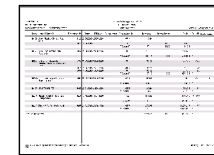
Unterlagen an den Steuerberater



Bearbeitung durch Berater



Auswertung

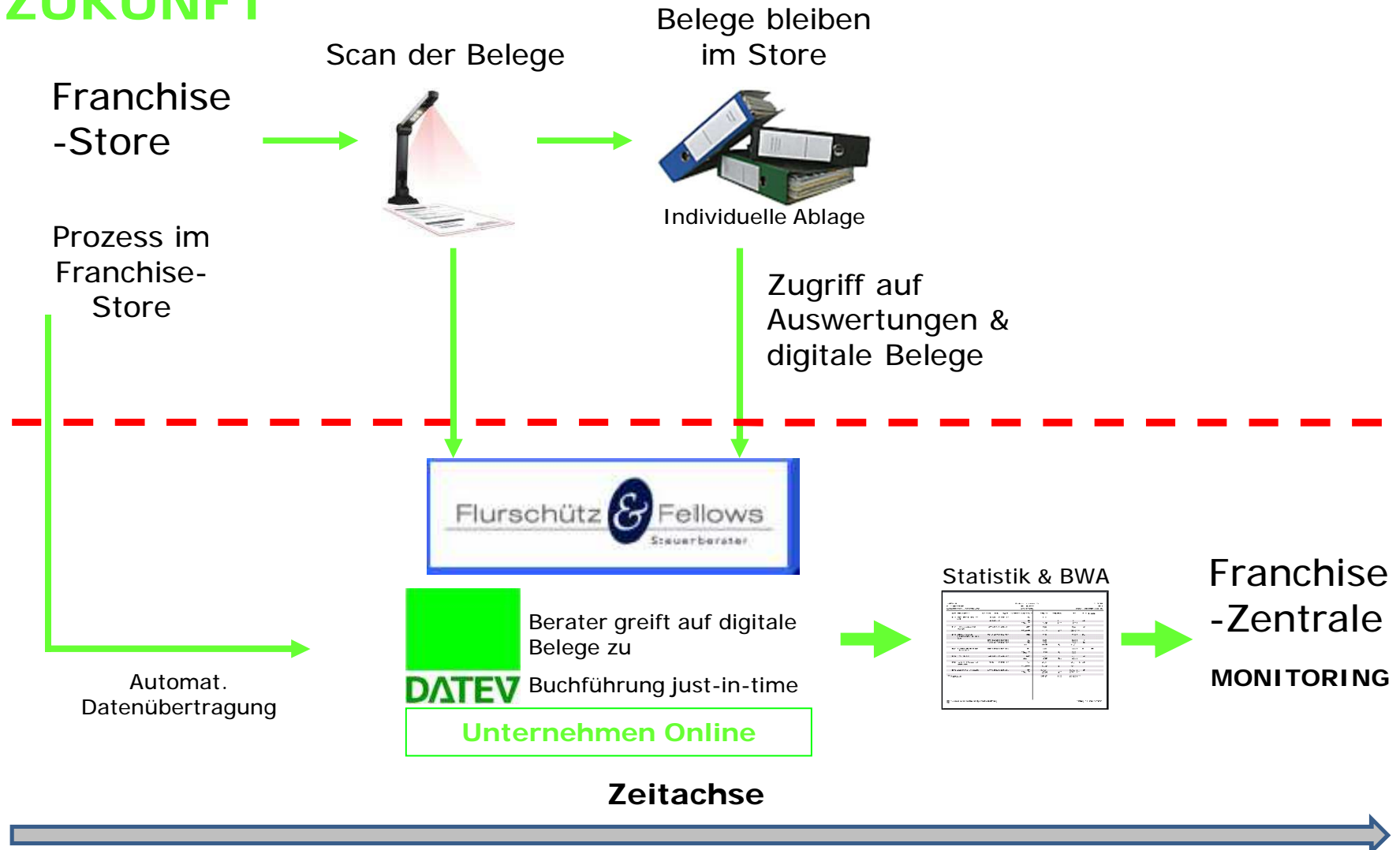


Ablage im Store





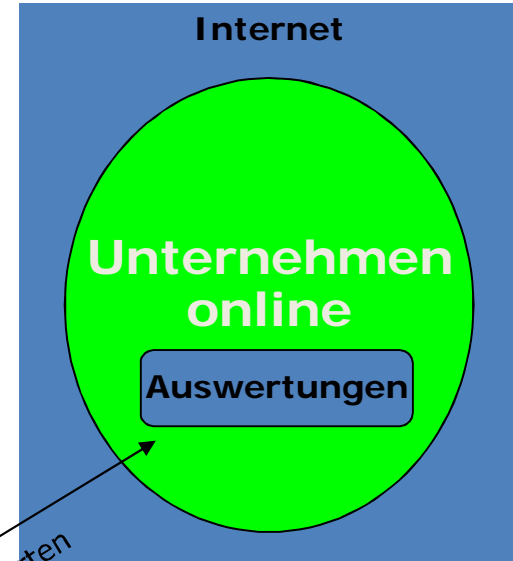
ZUKUNFT





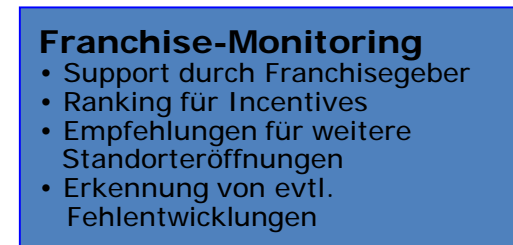
Belege archivieren
Datensicherung

direkter online
Datenzugriff



- Lohnabrechnung
- Buchhaltung
- Kostenrechnung
- Liquiditätsplanung
- Anlagenverwaltung

Bereitstellung von Statistik-
Werten und der BWA



Zeitnahes Buchen u. Auswerten
Datentransfer an Behörden



Vorteile für den Store:

- **Tägliche Bestandsbuchungen**

Durch Kassenschnittstelle sind tägliche Bestandsverbuchung möglich

- **Minimierung von Verwaltungstätigkeiten**

Kassenerfassung, Belegverwaltung usw.



- **Automatische Statistiken**

Durch Übertrag dieser Daten in der Kasse kann dies ausgewertet werden
z.B. Mitgliederanzahl, Verkaufsstückzahlen ...

- **Kein „hin und her“ von Akten**

Belege/Bankauszüge usw. bleiben im Store und können individuell abgelegt werden



- **Zeitnahe Verbuchung**

Durch die digitale Bereitstellung der Belege und automatischen Datenübertrag

- **Zahlungsverkehr**

Sie können in Unternehmen Online Lastschriften einziehen und Überweisungen tätigen. Unternehmen Online gibt einen aktuellen Finanzüberblick (bankenübergreifende Übersicht der Konten)



- Offene-Posten-Auswertung

Überblick zu offenen Rechnungen

- Kein Stress bzgl. Fristeinhaltung bei **Reporting** und **BWA-Abgabe**

Zeitnahe und verständliche Auswertungen → Lieferung der Statistik-Werte und der BWA an den Franchisegeber



- Sichere digitale Archivierung aller Belege im **DATEV Rechenzentrum**
- Online-Zugriff auf alle relevanten Daten
→ **immer & überall**
(Statistiken, offene Posten, BWA, Belege, Kasse, Lohnauswertungen, Konto)



Vorteile für Franchisegeber

- Vergleichbarkeit der Stores

Standardisierte Buchungsvorschriften

Individueller Kontenplan

Einheitliche Arbeitsweise im Store

kanzleiintern standardisierte Arbeitsschritte





• Individuelle BWA

Durch Anpassung auf die Besonderheiten des Franchisesystems:

- ✓ separate Umsatzkategorien
- ✓ Statistikwerte/Kennzahlen
(z.B. Mitgliederanzahl, Ø-Beitrag, ...)

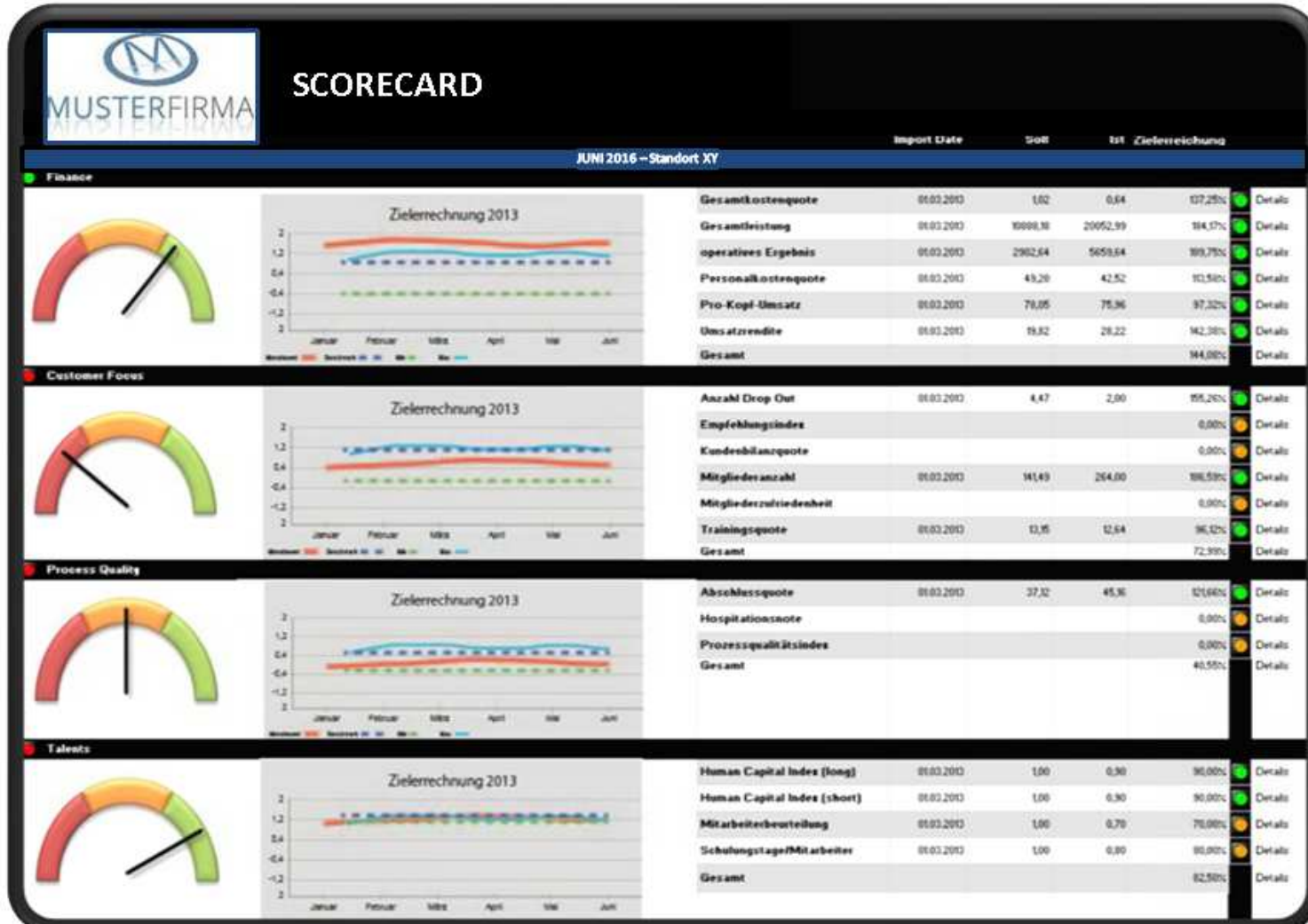
Zeile	Bezeichnung	Okt/2013	%
1020			
1040	Ums. Trainingsoutfit	501,67	2,41
1044	Ums. Ampullen	227,60	1,09
1048	Ums. Eiweiß/Gel	99,67	0,48
1051	Ums. Ernährungsbuch	37,00	0,18
1052	Ums. Getränke	4,02	0,02
1056	Ums. Boutique/Look	93,26	0,45
1057	Ums. Shaker	11,16	0,05
1058			
1060	SUMME Verkauf	974,38	4,68
1064			
1068	Mitgliedsbeiträge	18.170,04	87,19
1070	Laundryservice	569,38	2,73
1072	Probetraining	234,18	1,12
1076	med. Check Up	300,25	1,44
1078	Aufnahmegebühr	427,63	2,05
1080	Zusatstraining	107,15	0,51
1084	Bearbeitungsgebühr	16,80	0,08
1088			
1092	SUMME Trainingsums.	19.825,43	95,13
1096			
1100	Sonstige Erlöse	25,00	0,12
1135	Saldo RLS/Wiedereinz	14,87	0,07
1170			
1180	GESAMTLEISTUNG	20.839,68	100,00
1200			
1204	WE Trainingsoutfit	697,55	3,35
1208	WE Ampullen	272,20	1,31
1212	WE Eiweiß/Gel	109,67	0,52
1216	WE Ernährungsbuch	37,00	0,18
1220	WE Getränke	4,02	0,02
1224	WE Boutique/Look	93,26	0,45
1228	WE Shaker	11,16	0,05
1232			
1180	GESAMTLEISTUNG	20.839,68	100,00
1150			



• Benchmarkvergleich

- ✓ basierend auf der individuellen BWA
- ✓ Vergleich mit definierten Zielwerten
- ✓ systemweites & geclustertes Ranking
- ✓ leicht verständliche visuelle Darstellung („Ampelsystem“)
- ✓ Vielfältige Auswertungsmöglichkeiten (siehe Berichte auf Folgeseiten)

	Trend	Monatswert Standort XY in €	Monatswert Standort XY in %	Benchmarkwert Cluster A in %	Performance	Zielvorgabe Cluster A in %	Performance
JUNI 2016 – Standort XY							
RANG #77/174 (Cluster A)							
Ums. Trainingsoutfit	↓	528,04	2,37	2,50	-0,13	2,95	-0,58
Ums. Ampullen	↓	252,00	1,13	1,13	0,00	2,95	-1,82
Ums. Eiweißdosen/Gel	↓	129,89	0,58	0,49	0,09	1,10	-0,52
Ums. Ernährungsbuch	↓	37,00	0,17	0,18	-0,01	0,18	-0,02
Ums. Getränke	→	0,00	0,00	0,02	-0,02	0,07	-0,07
Ums. Boutique/Look	↓	64,30	0,29	0,46	-0,17	0,37	-0,08
Ums. Shaker	↓	11,60	0,05	0,05	0,00	0,11	-0,06
SUMME Verkauf	↓	1.022,83	4,59	4,30	0,29	7,73	-3,15
Mitgliedsbeiträge	↓	19.346,94	86,73	90,64	-3,91	81,03	5,70
Laundryservice	↓	356,59	1,60	0,21	1,39	1,84	-0,24
Probetraining	↓	150,49	0,67	1,16	-0,49	1,84	-1,17
med. Check Up	→	671,40	3,01	1,49	1,52	3,31	-0,31
Aufnahmegebühr	↓	410,90	1,84	2,13	-0,29	2,39	-0,55
Zusatztraining	↑	244,27	1,10	0,53	0,57	1,10	-0,01
Bearbeitungsgebühr	↑	103,06	0,46	0,08	0,38	0,74	-0,27
SUMME Trainingsumsatz	↓	21.283,65	95,41	95,69	-0,28	92,27	3,15
Sonstige Erlöse	→	0,00	0	0,00	0,00	0,00	0,00
GESAMTLEISTUNG	↓	22.306,48	22.306,48	20.045,62	2.260,86	27.150,00	-4.843,52





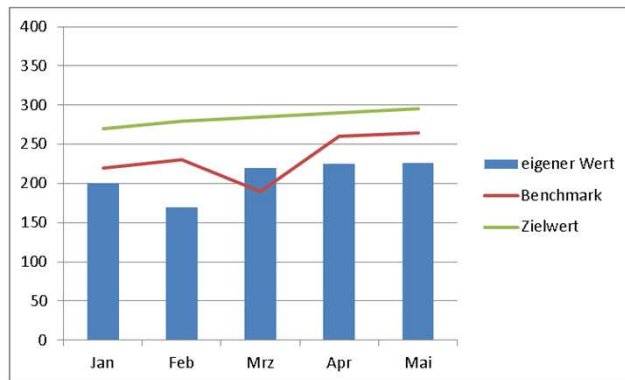
Ampelsystem

Bewertung der individuellen Leistung anhand von Smileys




Wertentwicklung

Darstellung im Balkendiagramm mit Vergleich zu Benchmark- und Zielwert



MUSTERFIRMA	Performance	Monatswert Standort XY in €	Benchmarkwert in €	Abweichung	Wertentwicklung
FINANZEN					
Gesamtleistung (in €)	+	23.841,87 €	20.045,62 €	3.796,25 €	
operatives Ergebnis (in €)	-	2.529,62 €	6.731,32 €	-4.201,70 €	
Mitgliederanzahl (Anzahl der am Monatsende gültigen Beiträge)	+	250	229	21	
Umsatzrendite (op. Ergebnis/Gesamtleistung)	-	10,62%	33,58%	-22,97%	
Personalkostenquote (Personalkosten/Gesamtleistung)	+	51,07%	30,34%	0,73%	
Mietkostenquote (Miete/Gesamtleistung)	-	10,21%	8,40%	1,84%	
Pro Kopf-Gehalt (Gesamtleistung/Mitgliederanzahl)	+	95,37 €	87,67 €	7,70 €	
KUNDEN					
Trainingsquote (in %)	+	82,02%	71,00%	11,02%	
Netto-Mitgliederzuwachs (Mitgliederzuwachs - DropOuts)	-	1	6	-5	
DropOut-Prägnanz (DropOuts / Mitgliederanzahl zu Monatsbeginn) * 12 Monate)	-	77,59%	34,78%	42,80%	
PROZESSE					
Beschlussquote (Mitgliederzuwachs/Anzahl der Abschlusskandidaten)	+	33,50%	22,97%	10,53%	



		Monatswert Standort XY in €	Monatswert Standort XY in %	Benchmarkwert Cluster A in %	Performance	Zielvorgabe Cluster A in %	Performance		
Trend		RANG #77/174 (Cluster A)							
JUNI 2016 – Standort XY									
Ums. Trainingsoutfit	↓	528,04	2,37	2,50	🟡	-0,13	2,95	🔴	-0,58
Ums. Ampullen	↓	252,00	1,13	1,13	🟡	0,00	2,95	🔴	-1,82
Ums. Eiweißdosen/Gel	↓	129,89	0,58	0,49	🟢	0,09	1,10	🔴	-0,52
Ums. Ernährungsbuch	↓	37,00	0,17	0,15	🟡	-0,01	0,18	🔴	-0,02
Ums. Getränke	↑	0,00	0,00	0,02	🟡	-0,02	0,07	🟡	-0,07
Ums. Boutique/Look	→	64,30	0,29	0,46	🔴	-0,17	0,37	🔴	-0,08
Ums. Shaker	↓	11,60	0,05	0,05	🟡	0,00	0,11	🔴	-0,06
SUMME Verkauf	↓	1.022,83	4,59	4,30	🟡	0,29	7,73	🔴	-3,15
Mitgliedsbeiträge	↓	19.346,94	86,73	90,64	🟡	-3,91	81,03	🟢	5,70
Laundryservice	↓	356,59	1,60	0,21	🟢	1,39	1,84	🔴	-0,24
Probetraining	↓	150,49	0,67	1,16	🔴	-0,49	1,84	🔴	-1,17
med. Check Up	→	671,40	3,01	1,49	🟢	1,52	3,31	🔴	-0,31
Aufnahmegebühr	↓	410,90	1,84	2,13	🔴	-0,29	2,39	🔴	-0,55
Zusatztraining	↑	244,27	1,10	0,53	🟢	0,57	1,10	🟡	-0,01
Bearbeitungsgebühr	↑	103,06	0,46	0,05	🟢	0,38	0,74	🔴	-0,27
SUMME Trainingsumsatz	↓	21.283,65	95,41	95,69	🟡	-0,28	92,27	🟢	3,15
Sonstige Erlöse	→	0,00	0	0,00	🟡	0,00	0,00	🟡	0,00
GESAMTLEISTUNG	↓	22.306,48	22.306,48	20.045,62	🟢	2.260,86	27.150,00	🔴	-4.843,52
GEZÄHRTERLEISTUNG	↑	55.300,00	55.300,00	50.042,05	🟢	5.257,95	53.720,00	🔴	-4.472,05



- **Automatisierte Franchisegebührenabrechnung**

Durch Umsatzmeldung aus dem Benchmark



- **Benchmark als Frühwarnsystem**

- ✓ Fehlentwicklungen im System frühzeitig erkennen
- ✓ von erfolgreichen Stores lernen: Umsatz, Kosten u. Abläufe ständig optimieren
- ✓ Beratungstool für Franchisegeber





Das Franchisesystem erhält durch die Einführung dieser betriebswirtschaftlichen Komplettlösung ein weiteres Qualitätsmerkmal, was eine wesentliche Verbesserung für Franchisenehmer und Franchisezentrale bietet.





Bahnhofstraße 10
35075 Gladenbach

Tel. +49 6462 - 92 60 - 0
Fax +49 6462 - 92 60 - 29

stb@flurschuetz-fellows.de
www.flurschuetz-fellows.de